

Партнерское соглашение

г. Челябинск

«__» _____ 2022г.

ЗАО «ЭМИС», именуемое в дальнейшем «Поставщик», в лице генерального директора Андреевских Георгия Эдуардовича, действующего на основании Устава, с одной стороны, и _____, именуемое в дальнейшем «Покупатель» (или «Партнер»), в лице _____, действующего на основании _____, с другой стороны, совместно именуемые «Стороны», заключили настоящее соглашение (далее по тексту «Соглашение») к договору поставки № _____ от «__» _____ 202__ г. (далее по тексту «Договор») о нижеследующем:

Статья 1. Термины и определения.

1.1. В настоящем Соглашении, если иное прямо не следует по смыслу и (или) из контекста, следующие термины будут иметь значение, указанное ниже:

- «Конечный Заказчик» - предприятие (организация, юридическое лицо) покупатель, получатель, эксплуатирующий Продукцию Поставщика.
- «Продукция Поставщика» - продукция торговой марки «ЭМИС», которую Партнер, в соответствии с условиями настоящего Соглашения приобретает в целях реализации конечным покупателям (Конечным Заказчикам).
- «Заявка» - обращение, направляемое Партнером Поставщику, в котором содержатся технические требования, сведения о Конечном Заказчике, а также иные необходимые сведения для подбора Продукции Поставщика или другой Продукции.
- «Заказ» - согласованная Сторонами и принятая к производству (исполнению) Заявка Партнера.
- «Конфиденциальная информация» - сведения о деятельности любой из Сторон, полученные противоположной Стороной в процессе исполнения настоящего Соглашения, в том числе о её подразделениях, работниках, а так же другая информация, принадлежащая её обладателю, которая не имеет действительной или потенциальной материальной ценности и не содержится в «Перечне сведений, которые не могут составлять коммерческую тайну» (Постановления Правительства РФ № 35 от 05.12.91г.) или в статье 5 ФЗ «О коммерческой тайне» № 98 от 29.07.2004г., в отношении которой обладателем предпринимаются меры по охране конфиденциальности и (или) ограничению доступности.

1.2. Остальные термины и определения в соответствии с настоящим Соглашением имеют значение, аналогичное общепринятым понятиям, распространенным в соответствии с обычаями делового оборота, а также в соответствии с используемыми в Договоре, или по смыслу применимого законодательства в соответствии с настоящим Соглашением.

Статья 2. Предмет Соглашения

2.1. Поставщик предоставляет Партнеру право продвижения, реализации (поставки (продажи)) Продукции Поставщика и оказания услуг, сопутствующих поставке, в том числе: шеф-монтажных и пуско-наладочных работ, предпроектного обследования, технической поддержки, гарантийного и постгарантийного обслуживания, консультирования по вопросам применения Продукции Поставщика, информационного сопровождения и т.п. (далее по тексту – «Услуг»), от своего имени Конечным Заказчикам в соответствии с качеством и на уровне, как если бы такие поставка и оказание Услуг были осуществлены Поставщиком самостоятельно.

Партнер берет на себя обязательство по продвижению Продукции Поставщика и продаже Конечным Заказчикам, оказания Услуг, перечисленных в абзаце первом настоящего пункта в

сроки и по цене не хуже и не ниже, соответственно, срокам и ценам, предлагаемым и реализуемым Поставщиком Конечным Заказчиком от своего имени самостоятельно.

2.2. Стороны договорились, что условие о цене реализации Продукции Поставщика, предусмотренное пунктом 3.1.1. настоящего Соглашения является существенным условием, в случае нарушения которого Партнером Поставщик имеет право расторгнуть настоящее Соглашение и Договор в одностороннем порядке.

Статья 3. Права и обязанности Сторон

3.1. Партнер обязан:

3.1.1. Осуществлять продажу (поставку) Продукции Поставщика по ценам, не ниже указанных Поставщиком в прайс-листе, действующем на дату отгрузки Партнером Продукции Поставщика в адрес Конечного Заказчика.

3.1.2. Не разглашать Конфиденциальную информацию, которая может стать известной Партнеру в связи с выполнением настоящего Соглашения.

3.1.3. Осуществлять продвижение Продукции Поставщика с использованием собственных рекламных и информационных материалов, и материалов Поставщика.

3.1.4. Информация о Продукции Поставщика и Другой Продукции должна быть размещена на официальном сайте Партнера и/или иметь ссылку на сайт Поставщика, содержаться в иной собственной рекламной продукции Партнера (каталогах, рекламных проспектах, брошюрах и т.д.).

3.1.5. Доводить, в том числе в процессе иной предпринимательской деятельности, до возможного Конечного Заказчика информацию о наличии у него полномочий от Поставщика, предусмотренных настоящим Соглашением, любым наглядным способом.

3.1.6. Проводить самостоятельные разовые тематические маркетинговые мероприятия, такие как: презентации, семинары (вебинары), обучение и прочие, в том числе с участием представителя Поставщика.

3.1.7. В конце года согласовывать программу продвижения (проведения маркетинговых мероприятий в соответствии с пунктом 3.1.6. настоящей статьи) Продукции Поставщика и Другой Продукции на следующий год не позднее 30 ноября текущего года.

3.1.8. В конце года согласовывать Заявку Продукции Поставщика на следующий год не позднее 30 октября текущего года.

3.1.9. Ежеквартально представлять данные о потребности в рекламно-информационных материалах, не позднее 15-ого числа последнего месяца квартала на предстоящий квартал.

3.1.10. Обеспечить обучение своих сотрудников самостоятельно с использованием методических материалов предоставленных Поставщиком, участие в проводимых Поставщиком вебинарах, иных формах дистанционного обучения.

По согласованию Сторон, за свой счет направлять Поставщику своих сотрудников для очного обучения, проводимого Поставщиком по месту осуществления своей деятельности.

3.1.11. Соблюдать авторские права, принадлежащие Поставщику, в том числе права на товарный знак (знак обслуживания), принадлежащий Поставщику на основании Свидетельства № 636705 зарегистрированного в Государственном реестре товарных знаков и знаков обслуживания Российской Федерации 23 ноября 2017 года.

3.1.12. Приобрести (оплатить) Продукцию Поставщика в полном объеме в соответствии с пунктом 3.1.8. настоящей статьи в объеме, соответствующем годовой Заявке.

3.2. Партнер имеет право:

3.2.1. От своего имени и способом по своему усмотрению осуществлять продвижение, продажу (поставку) Продукции Поставщика и оказание соответствующих Услуг.

3.2.2. Использовать фирменное обозначение «ЭМИС», а также иные коммерческие знаки и результаты интеллектуальной деятельности, право на которые принадлежит Поставщику, предоставленные в пользование Партнеру на основании надлежащим образом оформленных соглашений.

3.2.3. Участвовать в отраслевых и локальных (региональных) маркетинговых мероприятиях, в том числе: выставках, семинарах, конференциях, презентациях и так далее, в случае если в таких мероприятиях не участвует Поставщик.

3.3. Поставщик обязан:

3.3.1. Предоставлять Партнеру техническую поддержку в виде обучения сотрудников Дилера, в соответствии с условиями, указанными в пункте 3.1.10. настоящего Соглашения, оказывать, в том числе технические консультации специалистам Партнера и, при необходимости, Конечным Заказчикам.

3.3.2. Оказывать Партнеру содействие в маркетинговой деятельности (предоставлять раздаточный материал, презентации, образцы продукции, пособия и так далее), а именно:

- в случае участия Партнера в выставках, конференциях;
- в случае проведения Партнером презентаций, семинаров, вебинаров;
- в случае выполнения Партнером поручений Поставщика по продвижению продукции согласованным способом.

3.3.3. Обеспечивать Партнера необходимыми, рекламными и информационными материалами, и технической документацией на Продукцию поставщика и Другую Продукцию в соответствии с пунктом 3.1.9. настоящего Соглашения.

3.3.4. Не разглашать конфиденциальную информацию, которая может стать известной Поставщику в связи с выполнением настоящего Соглашения и Договора.

3.3.5. Информировать Партнера любым очевидным способом в разумный срок с момента установления финансово-хозяйственных отношений на гражданско-правовой основе с Конечным Заказчиком.

3.3.6. Одновременно с подписанием настоящего Соглашения выдать Партнеру сертификат, удостоверяющий наличие соответствующих прав у Партнера и правоотношений между Сторонами в рамках настоящего Соглашения.

3.4. Поставщик имеет право:

3.4.1. Информировать Конечных Заказчиков о представлении Партнером интересов Поставщика в регионе местонахождения и осуществления деятельности Конечным Заказчиком.

3.4.2. Проверять в любое время ход исполнения Партнером обязательств, связанных с исполнением настоящего Соглашения, не вмешиваясь в его деятельность.

Давать Партнеру указания и распоряжения в части продвижения Продукции Поставщика и ценообразования, обязательные для исполнения Партнером. При этом такие указания и распоряжения в части Продукции Поставщика должны быть разумными, исполнимыми и законными.

3.4.3. Исполнять годовую Заявку Партнера в соответствии с пунктом 3.1.8. настоящего Соглашения в согласованные Сторонами сроки.

3.4.4. Не исполнять и/или аннулировать Заказы, реализуемые Партнером в отношении Конечных Заказчиков, с которыми у Поставщика имеются непосредственные финансово-хозяйственные отношения на гражданско-правовой основе, и/или по ценам, отличающимся от согласованных в соответствии с настоящим Соглашением, или в иных случаях, когда действия или бездействие Партнера прямо или косвенно существенно нарушают условия настоящего Соглашения и (или) интересы Поставщика, или противоречат условиям Договора.

3.4.5. Отказать Партнеру в принятии Заявки (Заказа) и (или) подписании Спецификации на поставку Продукции Поставщика в адрес конкретного Конечного Заказчика.

3.4.6. В случаях, когда Партнер приобретает Продукцию Поставщика и Другую Продукцию в рамках проекта, в который она была заложена по инициативе третьих лиц или непосредственно Поставщиком, не применять её (скидку), или отказать в принятии Заявки Партнеру.

Статья 4. Цена на Продукцию Поставщика и Другую Продукцию

4.1. Цены для Партнера устанавливаются Поставщиком в соответствии с прайс-листом, действующим на момент получения Заявки, с учетом скидки Партнера на дату выставления технико-коммерческого предложения («ТКП»).

4.1.1. Партнеру устанавливаются следующие скидки в соответствии с пунктом 4.1. настоящего Соглашения:

- 10 (десять) % при ежегодном объеме закупки Продукции Поставщика не менее 200 (двухста) штук, в том числе в составе комплексов учета газа «ЭМИС-Эско 2230»;
- 15 (пятнадцать)% при ежегодном объеме закупки Продукции Поставщика не менее 300 (трехста) штук, в том числе в составе комплексов учета газа «ЭМИС-Эско 2230»;
- 20 (двадцать)% при ежегодном объеме закупки Продукции Поставщика не менее 500 (пятиста) штук, в том числе в составе комплексов учета газа «ЭМИС-Эско 2230».

При этом Партнеру устанавливается скидка в размере 5 (пять) % на дату подписания настоящего Соглашения от прайс-листа Поставщика, действующего на момент выставления ТКП, в соответствии с пунктом 4.1. настоящей статьи. Скидка устанавливается со сроком действия до 31.03.2023г.

4.2. Скидка на иные составляющие и компоненты (комплектующие), входящие в комплект поставки Продукции, сопутствующие ей (Продукции), в том числе необходимые для эксплуатации, является фиксированной, в любом случае, и составляет 5 (пять)%.

4.3. Размер скидки определяется на основании годовой Заявки Партнера в соответствии с пунктом 3.1.8 настоящего Соглашения и применяется с первого дня первого месяца календарного года.

Статья 5. Ответственность Сторон

5.1. За нарушение своих обязательств по настоящему Соглашению Стороны несут ответственность в соответствии с действующим Законодательством РФ.

5.2. Поставщик имеет право расторгнуть настоящее Соглашение в одностороннем порядке или изменить его существенные условия в случае нарушения Партнером условий, предусмотренных статьями 2, пунктами 3.1.1, 3.1.2, и 3.1.12 настоящего Соглашения, направив уведомление об этом любым способом, подтверждающим факт его получения, не позднее, чем за 30 (тридцать) дней до наступления предполагаемой даты его расторжения (или изменения).

5.3. Поставщик не несет ответственности по обязательствам Партнера перед третьими лицами.

Статья 6. Срок действия Соглашения

6.1. Настоящее Соглашение вступает в силу со дня его подписания Сторонами и действует до 31.12.2023 года.

При прекращении срока действия Договора, заключённого между Поставщиком и Партнером и(или) его (Договора) недействительности настоящее Соглашение, соответственно, прекращает свое действие и (или) утрачивает силу.

6.2. По истечении 9 (девяти) месяцев с даты заключения настоящего Соглашения, но, в любом случае, не позднее 31 июля 2023г. Стороны совместно принимают решение о дальнейшей целесообразности исполнения настоящего Соглашения и Договора и заинтересованности в дальнейшем сотрудничестве на основании оценки результатов совместной работы и дальнейших перспектив продвижения и продаж Продукции Поставщика.

6.3. Необходимыми условиями дискретно и (или) в совокупности для принятия решения в соответствии с пунктом 6.2. настоящей статьи являются следующие обстоятельства, но не ограничиваясь:

- положительная динамика поступающих Заявок на продукцию Поставщика;
- наличие размещённых Заказов на Продукцию Поставщика;
- наличие утверждённых проектных решений с применением Продукции Поставщика;
- состоявшиеся маркетинговые мероприятия и наличие по факту их проведения достигнутых соглашений (в письменной форме) или подтвержденных документально иным образом;
- наличие действующих конкурентных закупочных процедур, в которых Партнер принимает или намеревается принять участие;

- наличие у Партнера заключенных договоров поставки (купли-продажи) Продукции Поставщика.

6.4. Соглашение может быть продлено, но не более 1 (одного) раза на срок, согласованный Сторонами, но не более 2 (двух) лет одновременно, при этом факт продления Сторонами исполнения настоящей сделки оформляется дополнением (дополнительным соглашением (приложением)) к настоящему Соглашению.

Одновременно с подписанием дополнения (дополнительного соглашения (приложения)) о пролонгации действия Соглашения Поставщик выдаёт Партнеру новый сертификат, удостоверяющий статус Партнера в соответствии с пунктом 3.3.6. настоящего Соглашения.

6.4.1. Срок, на который может быть продлено настоящее Соглашение, не может превышать срок продления Договора (при одновременном продлении) или срок действия Договора.

6.5. При досрочном расторжении настоящего Соглашения Стороны не освобождаются от ответственности за неисполнение или ненадлежащее исполнение обязательств, возникших до момента расторжения Соглашения, за исключением обстоятельств непреодолимой силы, а также обязательств, вытекающих из исполнения Сторонами Договора.

6.6. Во всем остальном, что не урегулировано настоящим Соглашением, Стороны руководствуются положениями Договора и законодательства РФ.

6.7. При наличии противоречий и (или) двойного толкования положений Договора и настоящего Соглашения приоритетное значение имеют положения настоящего Соглашения.

ПОСТАВЩИК:

ПАРТНЕР:

Генеральный директор

_____ /Андреевских Г.Э./

_____ /_____ /